



63 | AUBIÈRE

## AutoEasy, le Stéphane Plaza de la voiture

Après avoir partagé les mêmes locaux que Carte Grise Café durant deux ans, AutoEasy a emménagé dans les locaux plus grands de leur ancien voisin assureur. « Les deux enseignes fonctionnent de manière indépendante au niveau administratif. Sur la zone, nous sommes les seuls habilités à immatriculer tous les véhicules terrestres, gérer les plaques, la pose et toutes les démarches pour les permis de conduire », indique le cogérant Stéphane Veau. C'est son épouse,

Morgane Lepouzé et cogérante, qui se charge des traitements administratifs liés à la carte grise sur le site de l'ANTS. Ils sont rapidement passés de 30 dossiers mensuels à 300 ! « Nous répondons à un vrai besoin car le site de l'État fonctionne mal depuis la fermeture des préfectures en 2017. Nous rassurons les clients en prenant en charge le dossier. Nous leur offrons même un café dans un endroit chaleureux, le temps des démarches. » Pour satisfaire une telle demande, l'effectif a triplé



Morgane Lepouzé et Stéphane Veau (au centre) ont recruté quatre collaborateurs l'année dernière pour la vente auto.

et le couple a embauché quatre personnes. L'agence se compare souvent à un agent immobilier. « Je suis le Stéphane Plaza de la voiture. Une fois le marché étudié, le prix net vendeur fixé, on diffuse des annonces et nous sécurisons le paiement. Notre force, c'est de garantir les véhi-

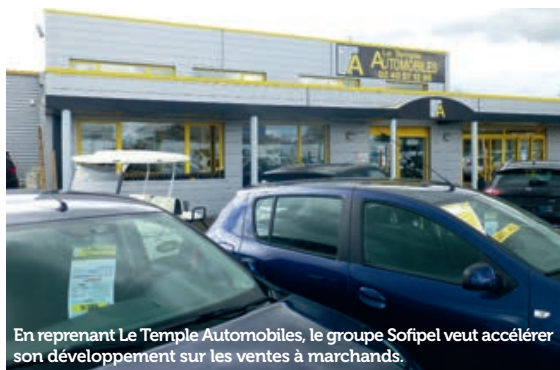
cules. J'ai en permanence 75 véhicules d'occasion en moyenne. Certains restent sur le parc tandis que d'autres sont déplacés par les vendeurs. » Avec quasiment 200 ventes (contre 120 en 2019), l'agence rêve d'un avenir encore meilleur. ●

J.-P. R.



72 | LE MANS

## Sofipel fait coup double



En reprenant Le Temple Automobiles, le groupe Sofipel veut accélérer son développement sur les ventes à marchands.

Le groupe breton (190 M€ de CA en 2020), acteur phare du VO dans le Grand Ouest, met deux pieds dans la région voisine des Pays de la Loire. Sofipel a investi dans la création d'un site VO à l'enseigne J.Bervas Automobiles au Mans, soit son sixième point de vente. Sur un terrain de 15 000 m<sup>2</sup>, le distributeur a construit un bâtiment de 3000 m<sup>2</sup>. Il y dispose d'un stock de 500 VO, des 0 km et des utilitaires, acheminés et préparés par ses équipes. Le site démarre avec douze salariés. L'enseigne est spécialisée sur le segment des 2 à 5 ans (de 20 000 à 120 000 km, issus de la location longue durée). Situé sur une zone commerciale et visible d'une voie express, il est dimensionné pour « arriver à 150 ou 200 occasions par mois sur la première année d'exploitation »,

indique Antoine Trébaol-Pelleau, directeur de la stratégie commerciale du groupe. Sofipel s'est par ailleurs implanté dans le bassin nantais en reprenant à Patrick Lemarié, un acteur historique du VO, Le Temple Automobiles (LTA). Ancien responsable des ventes, Alexandre Alletru a pris la direction du site et de ses vingt-huit salariés. LTA, qui vend 3000 véhicules dont 70 % à marchands, va donc bénéficier de la centrale d'achat du groupe, de son offre globale et de sa société de transport. Sofipel s'approprie d'ailleurs à lancer un site regroupant toute son offre à marchands, riche de 3000 véhicules disponibles, et prévoit de vendre cette année 21000 véhicules sur ses douze points de vente. ●

Thierry Goussin



67 | HAGUENAU

## Comment bénéficier de subventions ?

Pour équiper en matériel les MRA, il existe de nombreuses aides publiques, mais tout aussi nombreux sont ceux qui ne le savent pas. C'est le message de Gest'Europe, dirigé par Sébastien Wasser. « Les subventions, c'est comme le loup blanc ! Tout le monde en parle mais personne ne le voit », affirme-t-il. Et pour cause, le maquis des organismes et des procédures n'est pas toujours compréhensible. Pourtant, les motifs et les subventions existent bel et bien. Des exemples ? Prévention des risques musculosquelettiques, innovation technologique, construction d'un garage... Plus concrètement encore : matériel de levage, soudure par point, équilibruse et monte-charge des pneus, calibrage des ADAS,

électrification et gaz de refroidissement des VE, stockage des produits dangereux et des déchets, traitement des fluides (eau, huile), stationnement des VHU... « Les aides peuvent atteindre 70% de la dépense. » Encore faut-il savoir à qui s'adresser, à quel organisme et à quelle personne. « L'obtention de l'accord, c'est 50% de la démarche ! Il faut être patient pour être payé... » C'est précisément le rôle de Gest'Europe qui accompagne partout en France les professionnels de l'après-vente dans leurs demandes, jusqu'à la perception des subventions. Et puis, ultime argument : le coût de son intervention, en amont et en aval, est pris en charge par les mêmes organismes financeurs ! ●

C. N.



Un équipement de garage – par exemple un pont élévateur – peut être subventionné à hauteur de 70 %.

63 | SAINT-GÈNES-CHAMPANELLE

## Charade s'appuie sur les énergies renouvelables

Le conseil départemental du Puy-de-Dôme a choisi la mutation vers les énergies renouvelables et la mobilité durable pour le circuit de Charade. Il s'appuie donc sur Green Corp Konnection. Le groupe possède déjà IBS à Brassac-les-Mines – fabricant de batteries lithium-ion – et GCK Energy. Cette association devrait permettre de lever des fonds pour développer le site et ses activités (circuit de karting, etc.).

PAYS DE LA LOIRE

## DMD relance MG

Le groupe DMD prend la distribution de la marque britannique MG, aujourd'hui dans le giron du groupe chinois SAIC. Il ouvre six sites sur les régions Pays de la Loire (Nantes, Angers, Cholet) et Bretagne (Rennes, Quimper, Saint-Brieuc), où sont disponibles les SUV hybrides et 100 % électriques de MG.

54 | BATILLY

## La Sovab dans le Plan de relance



La Sovab, l'usine de production du Renault Master, fait partie de la vingtaine de nouvelles entreprises lauréates des fonds de modernisation automobile et aéronautique du Plan de relance dans le Grand Est à la fin février. L'aide financière annoncée devrait lui permettre l'installation et le démarrage d'une ligne de production spécifique dédiée à l'assemblage final des batteries destinées aux versions électriques de la gamme Master.

72 | LE MANS

## Legrand s'empare de Suzuki

Le groupe Legrand a repris auprès de GCA la société 72 Auto Parc, distributeur Suzuki au Mans. Il l'a transférée boulevard René Cassin, à proximité de ses concessions Opel, BMW et Mini. Legrand distribuait déjà la marque Suzuki à Rennes (35) et à Saint-Brieuc (22). Le groupe compte désormais dix-sept sites dans l'Ouest.